

# Деятельность бизнес-ангелов в России

---

III квартал 2013 года

---

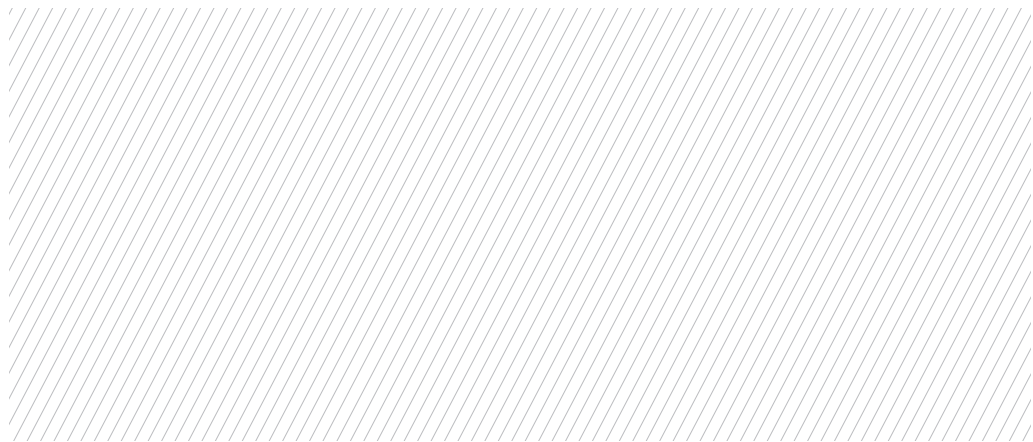
## информационный бюллетень



Atom  Partners



# содержание



- 1** Российский рынок венчурных инвестиций в III квартале 2013 года ..... 04
  - 1.1 Обзор рынка
  - 1.2 Инициативы государства
- 2** События ..... 08
- 3** Сделки ..... 16

# КОНТЕКСТ <sup>1</sup>



## Обзор рынка венчурных инвестиций в России в III квартале 2013 года



**Динамика российского рынка венчурных инвестиций в III квартале 2013 года такова, что по сравнению с III кварталом 2012 года и число сделок (137 против 87, рассматривались сделки до 100 млн долл. за один раунд инвестирования), и объемы инвестиций (349 млн долл. против 336 млн долл.) выросли.**

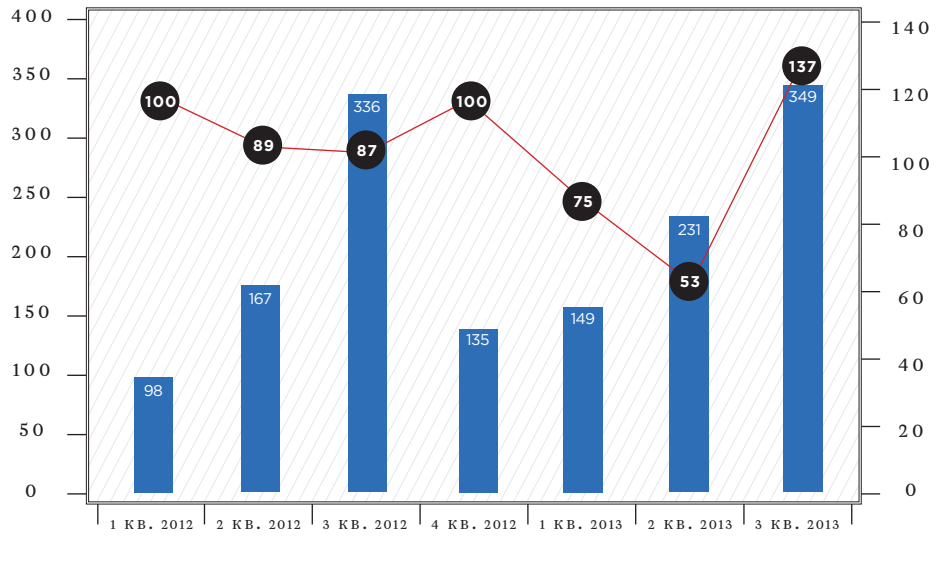
→ Обращаем ваше внимание, что информация о рынке, представленная в данном бюллетене, касается венчурного рынка в целом. Как следствие, выводы о динамике венчурного рынка в сравнении с динамикой отдельных его сегментов, например, рынка ангельских инвестиций, могут носить разнонаправленный характер. Тем не менее, стоит отметить, что инвестиции в проекты предпосевной и посевной стадий, которые традиционно ассоциируются именно с ангельскими инвестициями, все больше и больше набирают популярность на венчурном рынке.

→ По версии PwC, базой для сравнения результатов III квартала 2013 года является объем инвестиций в 297,9 млн долл. при 42 сделках в III квартале 2012 года.

→ Однако, PwC в своем отчете "MoneyTree: Навигатор венчурного рынка" применяет альтернативную методологию. Компания рассматривает квартальную статистику только по IT-сектору, так как другие сектора венчурного рынка, как например, промтех и биотех, занимают несущественную долю - по итогам 2012 года 108,4 млн долл. (18 сделок) и 10,2 млн долл. (15 сделок), соответственно. Объемы сектора IT за 2012 год по количеству сделок и по сумме привлеченных средств составляют 792,1 млн долл. и 168 сделок.

## Динамика российского рынка венчурных сделок

Источник: RMG, Venture Database, Rusbase



● Инвестиции, млн долл.  
 ● Число сделок

### Июль

2 0 1 3

По данным RusBase, в июле 2013 года имело место 33 сделки общим объемом 94 млн долл. Наибольшую долю инвестиций (46%) составили суммы до 500 тыс. долл. Инвестиции от 1 до 10 млн долл. составили 27%. В июле наибольшей популярностью (по сумме привлеченных средств) среди инвесторов пользовались такие сектора венчурного рынка, как *электронная коммерция* (52%), *мультимедиа и игры* (18%), *ПО* (12%). Как отмечает RusBase, в июле пошла вторая и последняя волна интереса к сегментам «образования» и «финансов» - через 3-6 месяцев ожидается, что российские инвесторы уже будут входить в другие ниши, в частности, в ИТ для медицины, разработку ПО.

### Август

2 0 1 3

По данным RusBase, в августе было заключено сделок на сумму 210 млн долл. при 38 сделках. Наибольшую долю инвестиций (50%) составили суммы до 500 тыс. долл. Инвестиции от 1 до 10 млн долл. составили 29% от общего объема. В августе наибольшей популярностью (по сумме привлеченных средств) среди инвесторов пользовались такие сектора венчурного рынка, как *электронная коммерция* (39%), *мультимедиа и игры* (18%) и *социальные медиа* (16%). Как отмечает RusBase, в августе 2013 года имело место увеличение сделок в сегменте сервисных стартапов, которые предоставляют определенные типы платных услуг.

### Сентябрь

2 0 1 3

По данным RusBase, в сентябре было заключено 66 сделок на сумму в 45 млн долл. Наибольшую долю инвестиций (80%) составили суммы до 500 тыс. долл. Инвестиции от 1 до 10 млн долл. составили 17% от общего объема. В августе наибольшей популярностью (по сумме привлеченных средств) среди инвесторов пользовались такие сектора венчурного рынка, как *социальные медиа* (35%), *электронная коммерция* (27%) и *ПО* (18%).

→ Как отмечает RusBase, российский стартап-рынок в первый месяц осени 2013 года показал выраженный рост - активность игроков, представляющих ИКТ-проекты, выразилась почти в двукратном увеличении количества сделок и усилению роли предпосевных инвесторов в наблюдаемых RusBase нишах. Ранее непопулярные для предпосевого и посевого инвестирования сектора электронной коммерции, в том числе

и мобильной, и технологические проекты в области софта стали получать инвестиции до 500 тыс. долл.

→ В отчете «Money Tree: Обзор венчурных сделок за 3 квартала 2013 года в России» команда PwC показала, что кумулятивно за 3 квартала на российском венчурном рынке было совершено 157 сделок, общим объемом 551 млн долл. Средний размер сделки составил 4,5 млн долл.

## Инициативы государства

В III квартале 2013 года имели место следующие инициативы государства по стимулированию развития венчурного рынка и предпринимательства в России:

- 1 Дмитрий Медведев в конце сентября заявил, что в новом бюджете будет выделено 70 млрд. руб. для поддержки малого и среднего бизнеса
- 2 В середине июля в России появился новый государственный игрок на рынке венчурных инвестиций - Фонд развития интернет-инициатив. Объем фонда - 6 млрд рублей.
- 3 Внешэкономбанк совместно с крупной управляющей компанией Adams Street Partners (ASP) создаст фонд фондов для поддержки малого и среднего бизнеса. Размер фонда составит до 250 миллионов долларов.
- 4 В конце июля Владимир Путин подписал закон, направленный на либерализацию критериев отнесения субъектов предпринимательства к малому и среднему бизнесу (МСП). Документ опубликован на официальном портале правовой информации.

Среди других заметных действий государственных органов власти следует отметить следующие:

- 1 Правительство утвердило порядок предоставления субсидий из федерального бюджета на строительство или реконструкцию объектов технопарков в сфере высоких технологий в 2013-2014 годах.
- 2 Правительство РФ включило «Сколково» в госпрограмму по экономическому развитию.
- 3 Правительство утвердило «дорожную карту» развития отрасли информационных технологий до 2018 года.

# СОБЫТИЯ

- 01 Семинары в рамках II Российской Недели бизнес-ангелов
- 02 Ярмарка высоких технологий «Инновационная среда»
- 03 Иннопром-2013
- 04 Стартап Пикник
- 05 Балтийский Артек - 2013
- 06 Apps4All Summer Fest
- 07 Третий Международный форум сервис-провайдинга «CloudsNN 2013»
- 08 Поволжье-2013
- 09 Международный бизнес-саммит «Инвестиции в будущее»
- 10 Трехдневная стажировка «Секреты Кремниевой долины: теория и практика инвестирования в технологические стартапы»
- 11 «Start In Moscow»

Ниже приведена информация об основных событиях, произошедших в III квартале 2013 года в сегменте *ангельских инвестиций* российского венчурного рынка.

## 01

### Семинары в рамках II Российской Недели бизнес-ангелов

дата:  
30 сентября

организаторы:  
Beta Week

город:  
Обнинск

→ В рамках Второй Российской Недели Бизнес-ангелов 30 сентября в Обнинске состоялись семинары «Где брать деньги на развитие компании», «Как подготовить бизнес-план и презентацию для инвестора».

В работе региональной секции приняли участие венчурные инвесторы, организации инфраструктуры поддержки венчурного финансирования, инноваторы, бизнес-ангелы и изобретатели Саратовской области, а также представители органов государственной власти, научных и деловых кругов.

Организатором со стороны Правительства области выступило министерство экономического развития и инвестиционной политики области, со стороны венчурных инвесторов – некоммерческая организация «Фонд содействия развитию венчурных инвестиций в малые предприятия в научно-технической сфере Саратовской области».


# 02

## «Start In Moscow»



 дата:  
9 июля

 город:  
Москва

 организаторы: Департамент науки, промышленной политики и предпринимательства Москвы

—> Третий мастер-класс Летней бизнес-лаборатории проекта Start in Moscow был посвящен разбору прикладных методик бизнес-планирования под руководством практикующих экспертов и владельцев успешных компаний.

Start in Moscow (STIM) - партнерство, направленное на создание в Москве экосистемы и креативной среды для развития предпринимательства. Направления работы: бесплатные образовательные программы для бизнеса, networking-события (неформальные мероприятия с участием зарубежных экспертов, бизнесменов, журналистов, презентациями фрилансеров, команд, бизнесов и стартапов).

Мастер-класс был полезен, в первую очередь, аналитикам венчурных фондов и начинающим бизнес-ангелам, которые хотели понять, как правильно оценить растущий бизнес для последующих инвестиций.

*Start in Moscow (STIM)* — партнерство, направленное на создание в Москве экосистемы и креативной среды для развития предпринимательства.


# 03

## Ярмарка высоких технологий «Инновационная среда»



 дата:  
10 июля

 город:  
Уфа

 организаторы: Фонд поддержки и развития науки Республики Башкортостан, при поддержке Министерства промышленности и инновационной политики РБ, Академии наук РБ

—> На единой площадке собрались представители высокотехнологичных компаний, разработчики наукоемкой продукции, авторы перспективных инновационных бизнес-проектов, бизнес-ангелы, ведущие эксперты по развитию инновационного бизнеса, специалисты финансовых структур, представители органов власти.

Целью ярмарки было связать между собой отдельные звенья инновационных цепочек, активизировать развитие высокотехнологичных бизнес-проектов, повысить коммерческую результативность инновационных проектов в Республике Башкортостан.

Для бизнес-ангелов мероприятие стало своего рода срезом имеющихся возможностей инвестирования в проекты республики Башкортостан.


Для бизнес-ангелов мероприятие стало своего рода *срезом имеющихся возможностей инвестирования* в проекты республики Башкортостан.


# 04

## Иннопром-2013



 **дата:**  
11-14 июля

 **город:**  
Екатеринбург

 **организаторы:**  
Минпромторг России,  
Правительство  
Свердловской области

—> В период с 11 по 14 июля 2013 года в г. Екатеринбурге проводилась IV Международная промышленная выставка «Иннопром-2013», темой которой стала «Глобальная промышленность: стратегии и риски».

«Иннопром» - уникальная коммуникационная площадка, в рамках которой демонстрируются новейшие технологические разработки как отечественной, так и мировой промышленности, обсуждаются вопросы развития рынка, его модернизации и повышения конкурентоспособности.

В 2012 году Международная промышленная выставка «Иннопром» была признана главной промышленной выставкой России и собрала более 500 компаний – участников, среди которых крупнейшие промышленные компании мира. На выставке присутствовало 38 иностранных делегаций из 32 стран мира. Было подписано 34 долгосрочных соглашения на сумму более 182,5 миллиардов рублей. Событие освещалось более чем 1200 журналистами из 475 иностранных, федеральных и региональных СМИ. За четыре дня работы выставку посетило около 57 000 посетителей, состоялось более 90 мероприятий в рамках деловой программы, в том числе с участием Д.А. Медведева.

В рамках деловой программы «Иннопром-2013» состоялись прогноз-сессии с участием мировых звезд науки и бизнеса, известных новаторов, авторитетных аналитиков и бизнес-ангелов, конференция РСПП по техническому регулированию, Международный форум промышленного дизайна «Formika», конкурс «Минута технославы».


13 июля в рамках выставки прошел «Завтрак с инвесторами», в рамках которого малые инновационные предприятия выступали с презентациями своих проектов бизнес-ангелам.


# 05

## Стартап Пикник



 **дата:**  
27 июля

 **города:**  
Москва и Казань

 **организаторы:**  
«СтартХаб», агентство стратегических коммуникаций «MaRo Group», проект «Люди будущего», «Инновационный центр НИУ ВШЭ» и «Департамент науки, промышленной политики и предпринимательства города Москвы». Соорганизаторы: ОАО «РВК» и дизайн-завод «Флакон»

—> 27 июля состоялся ежегодный предпринимательский фестиваль «Стартап Пикник». Мероприятие объединило венчурных инвесторов, бизнес-ангелов, представителей институтов развития, ведущих бизнес-тренеров, а также действующих предпринимателей.

В программе «Пикника» было множество образовательных семинаров и мастер-классов на такие темы как презентация проекта, бизнес-моделирование, оптимизация бизнес-процессов, привлечение инвестиций, а также пленарные дискуссии, истории успеха, встречи с известными бизнесменами. В рамках фестиваля прошла вторая закрытая офлайн-встреча стартаперов и инвесторов-участников RusBase Partners Program. Форматом встречи был выбран speed dating - короткие трехминутные встречи стартапов и инвесторов. Аналитическая служба RusBase отобрала всего 20 стартапов, которые получили возможность презентовать себя представителям инвестиционного сообщества. А в качестве активного отдыха участников ждали волейбол, открытый бассейн, активные и настольные игры, неформальное общение, вечеринка.

Значение мероприятия для участников, которых собралось более 2 тысяч человек, сложно переоценить. В частности, для бизнес-ангелов данная площадка была прекрасным местом знакомства с новыми стартап-проектами.



# 06

## Балтийский Артек - 2013

📅 дата:  
7-15 августа

📍 город:  
поселок Приморье,  
Калининградская область

👤 организаторы:  
Промсвязьбанк

—> С 7 по 15 августа в Калининградской области на побережье Балтийского моря прошел международный молодежный форум «Балтийский Артек-2013». Промсвязьбанк выступил партнером смены «Ты — предприниматель».

Предпринимательская смена «Балтартека-2013» стала эффективной коммуникативной площадкой для обмена накопленным опытом и знаниями в сфере бизнеса, направленной на получение молодыми предпринимателями качественно новых знаний от ведущих специалистов, в том числе бизнес-ангелов России и Европы. На форуме собрались 130 лучших предпринимателей Северо-Запада России, отобранных по конкурсу из числа действующих бизнесменов в возрасте от 18 до 35 лет.

От Промсвязьбанка в мероприятии принял участие директор департамента развития малого и среднего бизнеса Кирилл Тихонов. На смене прошел отбор проектов для венчурного фонда Промсвязьбанка и общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «Опора России». Также банк провел деловую игру для участников форума, цель которой — формирование и развитие бизнес-компетенций у молодых предпринимателей-участников форума.

*На форуме собрались 130 лучших предпринимателей Северо-Запада России, отобранных по конкурсу из числа действующих бизнесменов в возрасте от 18 до 35 лет.*

# 07

## Apps4All Summer Fest

📅 дата:  
18 августа

📍 город:  
Москва

👤 организаторы:  
Apps4All, партнеры: Google, Yandex,  
Microsoft, IBM, Mail.Ru Group

—> 18 августа в Москве впервые состоялась летняя конференция разработчиков мобильных приложений Apps4All Summer Fest. Более чем 300 экспертов, представителей всемирно известных производителей мобильных устройств и компаний, занимающихся развитием передовых мобильных технологий, собрались на борту 3-х палубного комфортабельного теплохода «Гжель»

Продолжается тренд, который развивается на последних сходах мобильных разработчиков: самих мобильных разработчиков на этих конференциях остается столько же, а людей из совершенно других областей с каждым разом все больше.

Основными темами обсуждений были мобильная реклама и её перспективы, заказная разработка мобильных приложений, необходимость мобильных приложений для бизнеса.

Все участники смогли свободно пообщаться в неформальной обстановке с такими гуру IT рынка, как Дмитрий Мартынов (Google Russia), Татьяна Фирсова (Аналитический Центр Видео Интернешнл), Олег Дронов (J'son & Partners Consulting), Вадим Митякин (ГАЛС Софт), Алексей Макин (Redmadrobot), Дмитрий Котенко (InfoShell), Павел Голуб (ARCSINUS), Евгений Круглов (MobiGear), Михаил Цуприков (Articul Media LLC), Анатолий Ларин (Touch Instinct) и другим экспертами и бизнес-ангелами.


# 08

## Третий Международный форум сервис-провайдинга «CloudsNN 2013»



 дата:  
28 августа

 город:  
Нижний Новгород

 организаторы:  
Мега-Н

—> ООО «Мега-Н» при поддержке Правительства Нижегородской области (Министерство информационных технологий, связи и средств массовой информации Нижегородской области и Министерство поддержки и развития малого предпринимательства, потребительского рынка и услуг Нижегородской области) 28 августа 2013 года провели Третий Международный форум сервис-провайдинга «CloudsNN 2013».

Перед участниками выступили Эдуард Фияксель, Максим Березин, Алексей Боков, Аскар Рахимбердиев, Игорь Гальцев, Георгий Гаджиев, Алексей Любко и др.

Также в рамках Форума проводился конкурс облачных стартапов «CloudsNN Start up awards». 20 проектов, выбранных в ходе отборочного этапа, смогли представить свои проекты на площадке форума.

Победители конкурса – Cloud Games (15 тыс. долл.) – уникальное решение для облачных игр на основе технологии стриминга, позволяющее доставлять игры на любое устройство, подключенное к сети Интернет.

Среди спикеров Форума были представители компаний: Oracle, Microsoft, Comdi, TONK, EMC.

Бизнес-ангелов могли заинтересовать также и другие проекты участников, среди которых были ГИПШОП, ClientScanner, Caura, Be Fit, Virto Commerce, Cupli Surveys, Key Performance, ENAZA «Cloud Games», CASHOFF, Jetka.

Среди спикеров Форума были представители компаний: *Oracle, Microsoft, Comdi, TONK, EMC.*


# 09

## Поволжье-2013



 дата:  
26-30 августа

 город:  
Нижний Новгород

 организаторы:  
Правительство Нижегородской области, Программа «Ты – Предприниматель»,

—> С 26 по 30 августа 2013 года на берегу Горьковского моря прошел молодежный бизнес-форум «Поволжье-2013», на котором встретились молодые предприниматели, лучшие российские бизнес-тренеры, бизнес-ангелы и эксперты.


В течение пяти дней форума участников ждала образовательная программа по 7 направлениям; открытый региональный конкурс бизнес-проектов; кейс-чемпионат, интеллектуальные, творческие и танцевальные вечерние конкурсы. В этом году молодежное мероприятие проходило в рамках федеральной программы «Ты – предприниматель», участники бизнес-форума получили именные сертификаты, дающие дополнительные 100 баллов к проекту при участии в конкурсе на получение гранта для открытия собственного дела.


В рамках Бизнес-форума было организовано 16 секций, с участием 30-35 человек в каждой. Каждую секцию формировал отдельный ВУЗ/регион. Обучающая программа была организована на 7 специализированных площадках: «Генерация идей», «Маркетинг», «Управление командой», «Финансы и риски», «Управление проектами», «Инновационные проекты», «Лидерство». Каждый участник формирует собственный учебный план из предлагаемых учебных мероприятий.


# 10

## Международный бизнес-саммит «Инвестиции в будущее»



 дата:  
10-12 сентября

 город:  
Нижний Новгород

 организаторы:  
Правительство Нижегородской области, ТПП НО и УФАС по Нижегородской области

—> Целью саммита явилось привлечение инвестиций в Нижегородскую область и развитие края через развитие предпринимательской среды. Также важной целью было организовать площадку для встречи бизнес-ангелов и стартаперов. Так, в рамках саммита прошел Investor Demo Day «Молодежного инновационного центра».


В качестве инвесторов в мероприятии приняли участие представители посевных фондов, венчурные инвесторы, бизнес-ангелы, крупные предприниматели.

Среди участников были проектные команды, сформированные в рамках проекта «Молодёжный инновационный центр», победители мероприятия «Startup поиск», форума «МИЦ-2013», имеющие собственные инновационные разработки.


# 11

## Трёхдневная стажировка «Секреты Кремниевой долины: теория и практика инвестирования в технологические стартапы»



 дата:  
16-18 сентября

 город:  
Бостон, Кремниевая долина

 организаторы:  
Silicon Valley Innovation Center, НАБА, ЦИР, Moscow Seed Fund, Venture Kitchen и INEO ВШЭ при поддержке ОАО «РВК»

—> Мероприятие состоялось в рамках традиционной Российской Инновационной Недели (Russian Innovation Week), которая проходит в Калифорнии уже во второй раз. В этом году RIW охватила сразу два крупнейших мировых центра инноваций и предпринимательства: Бостон и Кремниевую долину. Крупнейшие специалисты в области венчурного инвестирования раскрыли секреты своего успеха начинающим и опытным российским инвесторам.

Программа стажировки предусматривала широкие возможности для неформального общения. Российские инвесторы смогли обменяться мнениями и опытом со звездами американского венчурного рынка, такими как Уильям (Билл) Дрейпер III-й (Bill Draper), основатель и партнер Draper Richards; Диксон Долл (Dixon Doll), основатель и партнер венчурного фонда DCM; Джим Смит (Jim Smith), партнер Mohr Davidow Ventures; Дон Диксон (Don Dixon), со-основатель и партнер Trident Capital; Саид Амиди (Saeed Amidi), основатель и президент Plug & Play Tech Center, и многими другими.

# СДЕЛКИ

3

Ниже представлена основная информация по сделкам в III квартале 2013 года, где участником или единственным инвестором был бизнес-ангел.

—> Всего за III квартал имело место 44 сделки с участием бизнес-ангелов. По данным RusBase сначала были отобраны самые популярные сектора. Наиболее популярными секторами в III квартале стали «IT в медицине», «Образование», «Программное обеспечение», а также категория «Сервисы» (онлайн B2B платформы, мобильные приложения, социальные сети и т.д.). В выборке представлены компании каждого сектора, которые привлекли финансирование от бизнес-ангелов. Сектор «Сервисы» стал самым популярным, поэтому были отобраны крупнейшие сделки в самых

популярных его подсекторах – B2B платформы, социальные сети и мобильные приложения. Так, выборка включает в себя список из 12 компаний, которые привлекли финансирование от бизнес-ангелов.

Стоит отметить, что разные ресурсы по-разному оценивают количество сделок, но в одном сходятся все – официальное количество сделок ниже реального числа, так как многие сделки закрытые и информация по ним не разглашается.

Источниками информации послужили данные Atom Partners, RusBase, сайты компаний, Venture Database и Angellist.

## IT в медицине

1

→ Компания: **SoftMedical**  
Объем привлеченных средств:  
100 тыс. долл.  
Дата: **Сентябрь**  
Инвесторы: **Шамиль Абдулаев**  
Сайт: <https://angel.co/softmedical>



**Softmedical** – компания, занимающаяся разработкой мобильного приложения «Медицинский навигатор». Приложение позволяет узнать, какому специалисту нужно показаться, для этого достаточно будет лишь пройти небольшое тестирование. «Медицинский навигатор» призван помочь человеку, который не хочет стоять в очередях в поликлинике и не может сам определиться, к какому специалисту ему следует обратиться.

**В сентябре в компанию вложил \$100 тыс. Шамиль Абдулаев.**

2

→ Компания: **GBooking**  
Объем привлеченных средств: **1,3 млн долл.**  
Дата: **Август**  
Инвесторы: **Игорь Рябенский, Павел Черкашин, Константин Синюшин, и Moscow Seed Fund**  
Сайт: <http://gbooking.ru/>



**GBooking** — это система онлайн-записи на приём и оптимизации ресурсов, разработанная специально как для предприятий сферы обслуживания, так и для их клиентов. Она позволяет потенциальным клиентам найти предприятие в Интернете, предлагая им скидки и продвигая услуги на скидки на сайтах партнёров. Система интегрируется с поисковиками, справочниками, скидочными сервисами, обогащая их результаты поиска виджетом бронирования и оптимизации.

**В мае 2013 года проект получил \$300 тыс от Moscow Seed Fund, а в августе - \$1 млн от синдиката бизнес-ангелов.**

3

→ Компания: **MediCard**  
Объем привлеченных средств: **250 тыс. долл.**  
Дата: **Август**  
Инвесторы: **Елена Самойлова**  
Сайт: <https://angel.co/medicard>



**MediCard** — это сервис подбора пациентов для медицинских исследований, позволяющий ускорить процесс поиска, на который зачастую тратятся годы. Сервис даст врачам удобный инструмент для формирования готовых пулов пациентов для различных инструментов, а потенциальные пациенты смогут бесплатно обследоваться у ведущих специалистов. Для осуществления поиска используются средства онлайн-маркетинга (SMM, форумы, Google Analytics и другие).

**В августе 2013 Елена Самойлова инвестировала в MediCard \$250 тысяч.**

4

→ Компания: **CleverBear**  
Объем привлеченных средств: **200 тыс. долл.**  
Дата: **Сентябрь**  
Инвесторы: **Михаил Трофимов**  
Сайт: <https://angel.co/cleverbear>



**CleverBear** позволяет обучиться самым востребованным техническим навыкам с помощью интерактивных уроков, видео лекций и системы живых подсказок. Пользователь имеет возможность в форме игры приобрести навыки создания сайта с помощью html и css, создания прототипа с помощью twitter bootstrap, изучить основы интернет маркетинга, базовые принципы веб-дизайна, основы Ruby on Rails, Javascript, jQuery, Git и многое другое.

**В сентябре 2013 Михаил Трофимов вложил в проект \$200 тысяч.**

5

Компания: **Uniweb**  
Объем привлеченных средств: **300 тыс. долл.**  
Дата: **Сентябрь**  
Инвесторы: **Александр Оганов**  
Сайт: <http://www.uniweb.ru>



*Uniweb* реализует признанную на западе модель взаимодействия коммерческой компании и университета – ВРО (Business Process Outsourcing). В соответствии с этой моделью компания осуществляет создание, продажу и техническую доставку до потребителя онлайн-программ при отсутствии финансовых затрат со стороны университета. Менеджмент и учредители компании обладают богатым опытом руководства крупными высокотехнологичными инновационными проектами в сфере образования и реализуют весь потенциал полученных компетенций на рынке онлайн-обучения в России. **Инвестором выступил Александр Оганов, вложив \$300 тысяч.**

6

Компания: **ClearMath**  
Объем привлеченных средств: **125 тыс. долл.**  
Дата: **Сентябрь**  
Инвесторы: **Дмитрий Рыжов**  
Сайт: <http://clearmath.ru>



*Clearmath* представляет собой сервис для изучения математики онлайн. Проект предлагает обучение через решение задач и поиск ответов на вопросы в интерактивной среде по методике, которая применяется в современных математических школах. Сейчас предлагается пока только один курс «Теория вероятности», но к релизу готовятся еще два: «Тригонометрия» и «Математическая статистика». Команда состоит из двух человек — Дмитрия Рыжова и Ильи Щурова, кандидатов физико-математических наук с большим опытом работы в интернете. **В проект инвестировал \$125 тысяч Дмитрий Рыжов.**

## Программное обеспечение

7

Компания: **The Old Reader**  
Объем привлеченных средств: **2 млн долл.**  
Дата: **Август**  
Инвесторы: **Бен Вулф**  
Сайт: <http://theoldreader.com>



*The Old Reader* — это RSS-ридер с возможностью добавлять друзей, делиться записями друг с другом и обсуждать это в комментариях. Авторизоваться и искать друзей можно через Facebook и Google, а импортировать подписки — из Google Reader напрямую или из OPML-файла. **Бен Вулф вложил в проект \$2 млн в августе 2013**

8

Компания: **AmazingHiring**  
Объем привлеченных средств: **100 тыс. долл.**  
Дата: **Август**  
Инвесторы: **Виталий Обернихин**  
Сайт: <http://amazinghiring.com>



*AmazingHiring* — расширение для Google Chrome, которое позволяет легко находить аккаунты одних и тех же людей на разных сайтах, среди которых LinkedIn, Моем Круге, Хабрахабре, GitHub, StackOverflow, Facebook, ВКонтакте, Twitter, Foursquare и другие. **Виталий Обернихин инвестировал \$100 тысяч в августе.**

9



→ Компания: [Apps4All](#)  
Объем привлеченных средств: 1 млн долл.  
Дата: [Июнь](#)  
Инвесторы: [Андрей Коркунов](#)  
Сайт: <http://apps4all.ru>



*Apps4All* — Интерактивный информационно-деловой портал мобильных приложений, устройств и платформ для всех участников рынка телекоммуникационных услуг: от рядового пользователя до профессионального разработчика. Apps4All участвует в организации взаимодействия между разработчиками приложений и технологическими компаниями.

**В июне 2013 года Андрей Коркунов инвестировал \$1 млн**

11



→ Компания: [CyberGifts](#)  
Объем привлеченных средств: 100 тыс. долл.  
Дата: [Август](#)  
Инвесторы: [Егор Иванцов](#)  
Сайт: <http://cyber-gifts.com/>



*Cyber Gifts* — торговая площадка по продаже цифровых подарков (музыка, книги, игры, приложения) для компьютеров и мобильных устройств.

**Инвестором в августе 2013 года стал Егор Иванцов, вложив \$100 тысяч.**

## Сервисы

10



→ Компания: [ENEFpro](#)  
Объем привлеченных средств: 100 тыс. долл.  
Дата: [Сентябрь](#)  
Инвесторы: [Роман Гумилёв](#)  
Сайт: <http://enefpro.com/>



*ENEFpro* помогает предприятиям нефтегазовой отрасли найти подходящие энергоэффективные решения и провести отбор поставщиков.

**В сентябре 2013 года Роман Гумилев вложил в проект \$100 тысяч.**

12



→ Компания: [CyberGifts](#)  
Объем привлеченных средств: 100 тыс. долл.  
Дата: [Август](#)  
Инвесторы: [Александр Жандаров](#)  
Сайт: <http://cyber-gifts.com/>



*LikeTime* — это сервис оффлайн встреч с системой бонусов и партнеров сервиса. С помощью данного сервиса любой пользователь сможет найти как, где и с кем провести вечер, выходные или каникулы, учитывая пожелания пользователя.

**Александр Жандаров вложил в проект \$100 тысяч в сентябре.**

# спасибо

17